

# BOTTOM OF FUNNEL

*Posted on 21. abril 2026 by Alexander*

## ¿QUÉ ES EL BOTTOM OF FUNNEL (BOFU)?

Bottom of Funnel (BOFU) describe **la última fase del proceso de marketing y ventas**. En esta etapa, los clientes potenciales ya están informados y están a punto de tomar una decisión.

### **Ejemplo:**

Un usuario ya se ha informado sobre distintos proveedores y ahora busca de forma específica términos como "precio de una agencia de marketing en Pedregalejo" o "mejor agencia para médicos". Está preparado para enviar una **consulta o realizar una compra**.

### **Qué debe tener en cuenta:**

En esta fase cuentan las ofertas claras, la confianza y los argumentos concretos. Los contenidos deben mostrar **por qué su oferta es la opción adecuada**.

### **Importante:**

Aquí es donde se decide si el interés se convierte en cliente. La falta de claridad o de confianza suele hacer **que los usuarios abandonen**.